

ISTITUTO ISTRUZIONE SUPERIORE "Cigna Garelli Baruffi"
ISTITUTO TECNICO SETTORE ECONOMICO
ANNO SCOLASTICO 2024/2025
PIANO DIDATTICO ANNUALE

Materia: Economia Aziendale Ore settimanali: 2
Classe: 1^A A.f.m. Insegnante: Paula Sabina Adriano

CONTENUTI DISCIPLINARI A.S. 2025-2026

I rapporti e le proporzioni

Contenuti

Il termine rapporto

Il passaggio da rapporto a proporzione

L'uso delle proporzioni

Grandezze inversamente proporzionali

I calcoli percentuali

Il significato del termine percentuale

Cosa si intende per calcolo percentuale diretto

Cosa si intende per calcolo percentuale inverso

I calcoli percentuali sopracento

Cosa si intende per calcolo sopracento

Il calcolo sopracento diretto

Il calcolo sopracento inverso

Come si procede quando l'incognita è l'aliquota percentuale

I calcoli percentuali sottocento

Cosa si intende per calcolo sottocento

Il calcolo sottocento diretto

Il calcolo sottocento inverso

Come si procede quando l'incognita è l'aliquota percentuale

I riparti proporzionali diretti

Cosa si intende per riparto proporzionale

Cosa si intende per proporzionali diretti

Le tabelle e i grafici

Le tabelle

I grafici

L'IMPRESA E LE SUE RISORSE

L'azienda

L'azienda

L'attività economica di produzione

I settori dell'impresa

La classificazione delle imprese

Le imprese agricole

Le imprese industriali

Le imprese commerciali

Le imprese di servizi

Le persone che operano nell'impresa

Chi opera nell'impresa

Il soggetto giuridico impresa

Il soggetto economico impresa

L'imprenditore

I collaboratori dell'imprenditore

L'organizzazione dell'impresa

Elementi che formano una funzione aziendale

Le funzioni primarie

La struttura dell'organizzazione dell'attività dell'impresa

L'organigramma

La struttura elementare

La struttura funzionale

La struttura divisionale

IL CONTRATTO DI COMPRAVENDITA

La compravendita

Le caratteristiche del contratto di compravendita

Le fasi della compravendita

Gli obblighi del venditore e del compratore

Gli elementi del contratto di compravendita

Contenuto del contratto di vendita

Gli elementi essenziali del contratto di vendita

Gli elementi accessori del contratto di vendita

L'imballaggio

Definizione di imballaggio

Le clausole che regolano l'imballaggio nel contratto di vendita

Il tempo e il luogo di consegna della merce

Le clausole sulla consegna

Il tempo di consegna

Chi esegue la consegna
Il luogo di consegna
Chi paga il trasporto del vettore
Il luogo di consegna influisce sul prezzo della merce

Il tempo e gli strumenti di pagamento del prezzo

Le clausole del pagamento
Il tempo di pagamento
Il tempo pagamento influisce sul prezzo di vendita

L'Imposta sul valor aggiunto

L'Iva definizione e quando si applica
Le caratteristiche fondamentali dell'IVA
Le aliquote IVA
Come si calcola l'Iva da versare allo Stato
Entro quali termini e come viene versata l'Iva
Gli adempimenti IVA
Le operazioni in base alle norme IVA

I DOCUMENTI DELLA COMPRAVENDITA

La fattura

Documenti che attestano la compravendita
La fattura elettronica
Quando deve essere emessa la fattura

Il DDT e la fattura elettronica differita

Il DDT e quali elementi contiene
Come si compila la fattura elettronica differita

La base imponibile IVA e il totale fattura

La base imponibile cosa è e come si forma
Il calcolo del totale fattura

Compilazione della fattura: gli sconti mercantili

Gli sconti mercantili
Come si indicano in fattura gli sconti mercantili
Come si calcola la base imponibile quando c'è uno sconto incondizionato
Come si calcola la base imponibile e come si compila la fattura in caso di sconti incondizionati e condizionati

Compilazione della fattura: l'imballaggio

Come può essere l'imballaggio e come si indica in fattura
Come si compila la fattura in caso di imballaggio fatturato o imballaggio a rendere

Compilazione della fattura: i costi accessori

I costi accessori di vendita

Come si classificano i costi accessori in fattura

Come si compila la fattura in caso di costi accessori non documentati

Come si compila la fattura in caso di costi accessori documentati

Riferimenti bibliografici: Futuro impresa Smart – G. Grazioli, D. Straffolino, E. Bertagnoli

RECUPERO DEL DEBITO FORMATIVO

IL CONTRATTO DI COMPRAVENDITA: da pagina 118 a pagina 156

I DOCUMENTI DELLA COMPRAVENDITA: da pagina 174 a pagina 209

Mondovì, 12 giugno 2026

Prof.ssa Paula Sabina Adriano